

Présentation Actionnaires

30 mai 2024

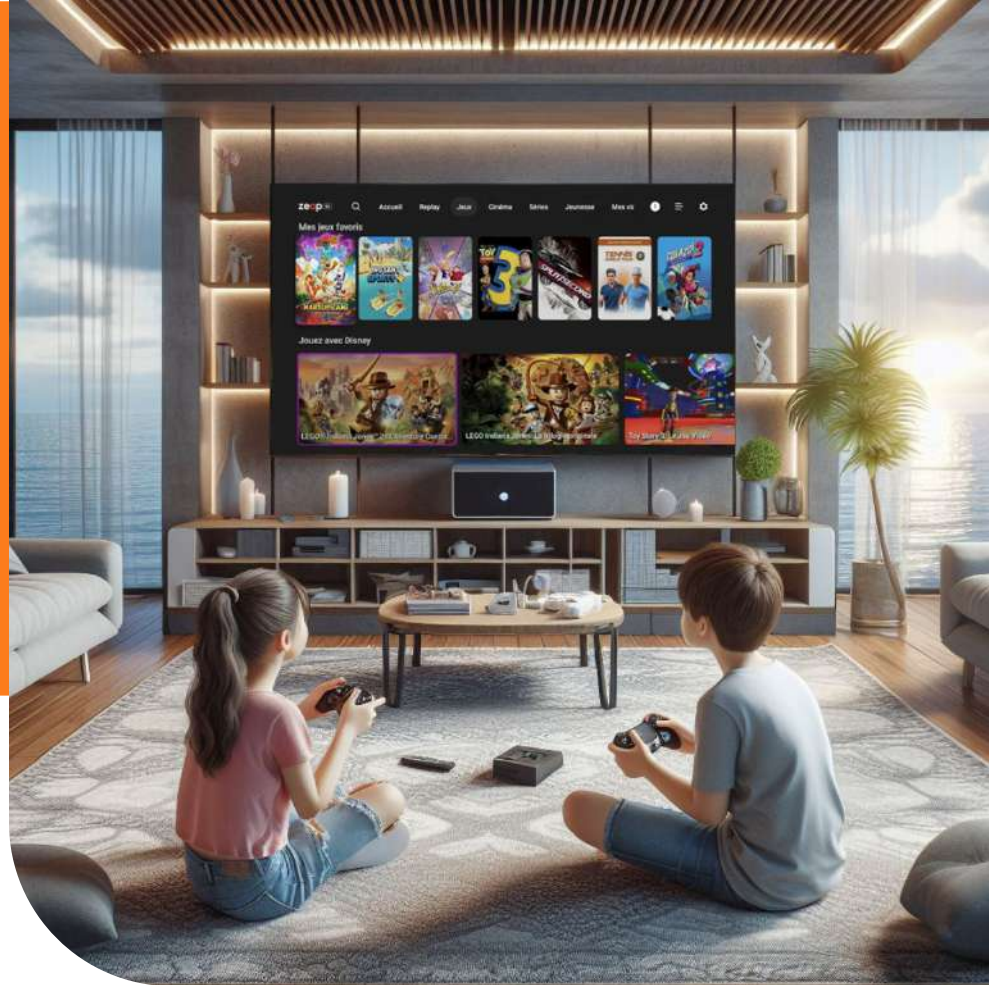
**Mathias
Hautefort**
CEO



**Sandrine
Alexandre**
CFO



ALNTG
EURONEXT
GROWTH



Netgem : un acteur de “l’entertainment Tech”

- qui se concentre sur le marché européen des **services et solutions technologiques du divertissement vidéo**
- qui **monétise** les contenus des éditeurs sur deux axes majeurs : les **opérateurs telco** et la **distribution OTT**.
- qui offre aux opérateurs telecom d’**externaliser** leurs **services TV** et **l’innovation** avec de nouveaux services comme le Cloud Gaming
- qui assure un **service complet et « clé en main »** de la chaîne de valeur de l’audiovisuel du stockage à la distribution pour les Editeurs.



Des clients et des partenaires diversifiés

Opérateurs Télécom

zeop

TalkTalk

net+

elisa
VIIHDE

Post
LUXEMBOURG

bouygues
TELECOM

Content Partners

WALT DISNEY

Paramount

WARNER BROS. PICTURES

SONY
PICTURES

ES
Gamestream®
FUTURE OF GAMING

Mediawan
NBCUniversal

Media Services

Gaumont

prime video

newen

STUDIOCANAL

PATHE!

SND
GROUPE M6

Les indicateurs clés 2023

35,6 m€

Chiffre
d'affaires

+55 %

Revenu
récurrent

7,8 m€

EBITDA
(+14 %)

5,7 m€

Trésorerie
nette

113

collaborateurs

73/100

Notation ESG
Gaïa or 2023



100

partenaires
éditeurs

30

partenaires
opérateurs

500+

clients sur toute la chaîne
de valeur de l'industrie
cinématographique et audiovisuelle

Gaumont, un exemple de client “E2E”



Gaumont est une parfaite illustration de la stratégie de Netgem. Le plus ancien studio de cinéma du monde s'appuie sur le groupe Netgem à tous les stades de son activité :

- **Préservation/Stockage** de tous ses films
- **Gestion dans le Cloud** de ses films classiques
- **Traitement** des nouvelles sorties cinéma, de la salle au DVD et à la VOD
- **Conception, édition et Gestion** de sa plateforme de SVOD : Gaumont Classique
- **Distribution** de sa bibliothèque de films aux partenaires Telco de Netgem



Un modèle économique porté par l'innovation

Capacité d'auto-financement

Grâce à notre modèle de services récurrents, nous avons les moyens de financer notre croissance organique.

Croissance organique

Grâces aux développements assurés en 2023, nous prévoyons d'acquérir de nouveaux clients.

Innovation et Acquisitions

Innovation et éventuelles acquisitions ciblées sont les moteurs de notre croissance future.

Le lancement de l'offre "Cloud Gaming" illustre la capacité d'innovation de Netgem



Entrez dans le Game !
Voyez le film. Incarnez le héros.

zeop
GAMING

Powered by
Pleio

Notre performance a de multiples facettes

RESSOURCES HUMAINES



112 personnes basées à Paris et Augy (FR) et Londres (UK)

44 ans de moyenne d'âge et **12 ans** d'ancienneté moyenne

91% de 'CDI'

PARITÉ



26% de femmes dans les effectifs

33% de femmes au comité exécutif

ENVIRONNEMENT



Green Streaming

Réduction de la consommation d'énergie & projet pour Augy

ESG Notation

73/100 en progrès



Investir dans Netgem

Focus Marché

Nous nous concentrons sur le **marché européen des services et solutions technologiques du divertissement vidéo** (“Entertainment Tech”).

Des fondamentaux positifs et en croissance

Revenus récurrents ont augmenté de **+55%**.

Bilan solide avec **6,6 millions €** de cash.

Dividende de **0,05€** par action.

Capacité de financer la croissance

que ce soit par **l'acquisition de nouveaux clients** ou par une **stratégie d'acquisition ciblée,**

Tout en maintenant des objectifs ambitieux en matière de RSE

avec un **partage de la valeur** ajoutée avec nos employés et de nouveaux **plans respectueux de l'environnement.**

Amélioration des fondamentaux en 2023

Revenus Récurrents

+55% (€22,3m)

2023 vs. 2022

Marge Brute

+10% (€22m)

2023 vs.2022

EBITDA

en amélioration

+14% (€7,8m)

2023 vs.2022

EBIT (ROC) Positif

+€0,4m

vs. -2,1m in 2022

Position Net Cash

€5,7m

+16% 2023 vs.2022

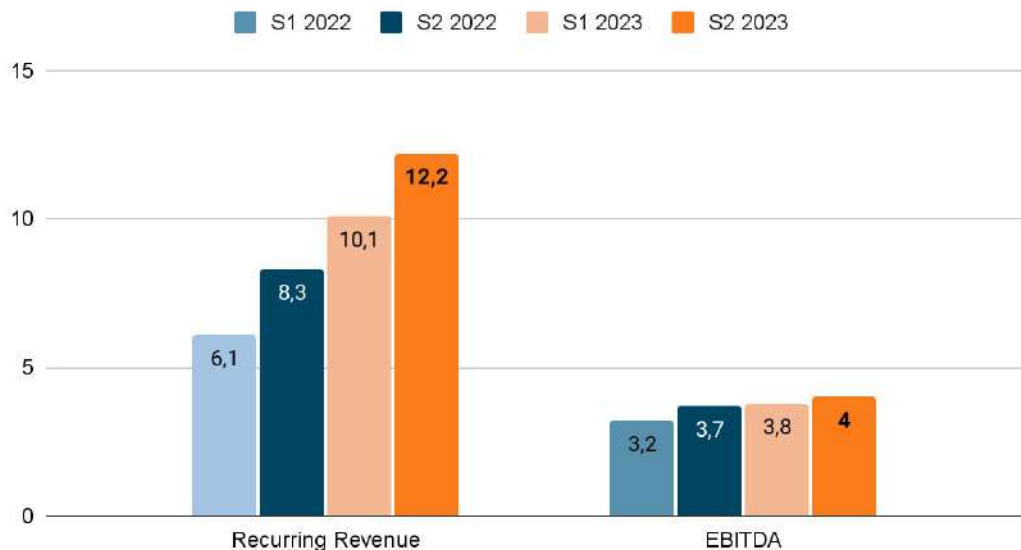
Dividende annuel

€1,5m

payé e 2023
€0,05 proposé e 2024

Efficacité Opérationnelle

RECURRING REVENUE & EBITDA



Croissance du Revenu Récurrent

+

Maîtrise des coûts

=

Croissance de l'EBITDA

Résultat d'exploitation
courant positif
en 2023

Renforcement de la base d'actionnaires

Actionnaires de référence :

J2H et depuis 2023, CDC et Manco.

Partage de la valeur :

Management et employés détiennent environ 4%



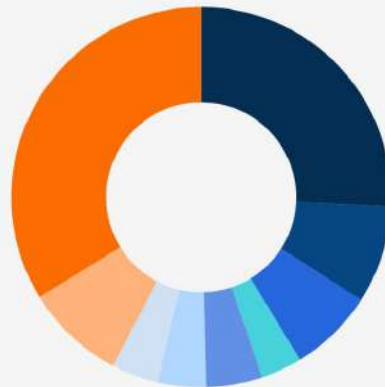
Shareholder structure

01/01/2024

42,3% Free floating shares

33,8% Several thousand individual shareholders serving the share's liquidity

8,5% Growing share of funds specialised in small and mid caps



57,7% Solid foundation

25,8% Joseph Haddad & family

8,3% Mousse Partners

7,2% Caisse des Dépôts

3,5% Managers, employees and FCPE

4,8% Manco

4,1% Fast Forward Group

4,0% Self-monitoring and contract liquidity

Partage de la valeur



DIVIDENDE

Sur recommandation du Conseil d'administration, l'assemblée a décidé une distribution de dividendes de 0,05€ par action (vs. 0,05€ en 2023).

Rendement du Dividende :
5,3% (basé sur le cours moyen de l'action au cours du dernier mois)



PARTAGE DE LA VALEUR

PEE

Tous les salariés bénéficient du PEE en actions Netgem avec **un abondement de 100 % de la part de l'entreprise.**

1000€ “prime de partage de la croissance” pour 80% des employés

Guidance

Croissance organique des revenus récurrents : environ **+10 %**

Poursuite de l'amélioration de la **rentabilité** et de la **conversion de cash**

Engagement RSE avec partage de la valeur et mesure pour l'environnement

Accroître la valeur grâce à plus **d'innovation** et à des **acquisitions ciblées**



Questions

Merci

